



6.900 MITARBEITER WELTWEIT • GRÖSSTER ARBEITGEBER IM UNTERALLGÄU • FAMILIENUNTERNEHMEN

## Intelligente Technik ist menschlich.

Weltweit sind unsere Mitarbeiter das Rückgrat des Unternehmens, sein entscheidender Erfolgsfaktor und gestaltende Kraft. Ihr Denken und Handeln prägen das Bild der GROB-WERKE nach innen und nach außen. Sie tragen entscheidend dazu bei, dass die GROB-WERKE im internationalen Wettbewerb nicht nur bestehen, sondern ihre Technologie- und Marktführerschaft noch weiter ausbauen können.

## Supervisor (m/w/d) Strategischer Vertrieb China (inkl. Trainee Phase)

### Ihr Aufgabenbereich:

- Sie beginnen mit einer 2-jährigen Traineephase, in der Sie alle relevanten Bereiche im Vertrieb und angrenzenden Bereichen in unserem Stammwerk in Mindelheim kennenlernen. Nach Ihrer Trainee Zeit erklären Sie sich bereit, auf unbestimmte Zeit in unsere GROB China Organisation zu wechseln (Standort Dalian oder Shanghai). Dort übernehmen Sie eine Schlüsselposition, in der Sie eigenständig unter Abstimmung mit der Vertriebsleitung strategische Vertriebsziele der GROB Gruppe im Bereich Universalmaschinen, E-Mobilität und Lokalisierung vorantreiben und umsetzen.
- Sie unterstützen die Gebietsverkaufsleiter operativ mit entsprechenden technischen Informationen und internen Ressourcen.
- Sie erfassen die Marktanforderungen und leiten entsprechende Vertriebs- und Marketingaktionen ab und setzen diese erfolgreich und kostenbewusst um.
- Sie stimmen sich regelmäßig mit der Produktionsplanung ab und geben auf Basis der Marktanforderungen (in Abstimmung mit der Vertriebsleitung) die Anforderungen an die Maschinenproduktion vor und passen diese dynamisch an.

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium in Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder ähnlichem Bereich
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Verkauf oder technischen Verkauf von Werkzeugmaschinen oder ähnlich komplexen Industriegütern
- Zusätzliche Erfahrung in einer Führungsrolle bzw. Teamleiterrolle ist von Vorteil
- Chinesisch als Muttersprache sowie fließende Deutsch- und/oder Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft, auch international
- Hohe Leistungsbereitschaft und Verantwortungsbewusstsein
- Flexibilität
- Teamgeist und ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Methodische, systematisch strukturierte, zielgerichtete Arbeitsweise

### Das bieten wir Ihnen:

- Sie erhalten eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Wir denken an Ihre persönliche Entwicklung und bieten ein breites Programm an Weiterbildungen und Entwicklungsprogrammen
- Geregelte und familienfreundliche Arbeitszeiten helfen Ihnen Beruf und Privatleben zu vereinbaren
- Da uns Ihre Gesundheit am Herzen liegt, haben wir eine eigene Betriebsarztpraxis und umfangreiche Gesundheits- und Fitnessangebote
- Gerne unterstützen wir Sie bei der Kinderbetreuung mit unserer Betriebskinderkrippe



**Ihr Ansprechpartner:** Karl Hempfer

**Referenzcode:** 7181

Bitte bewerben Sie sich über unser GROB Recruiting Portal unter [www.grobgroup.com](http://www.grobgroup.com)

Schwerbehinderte und ihnen gleichgestellte Bewerberinnen und Bewerber werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

